

东江环保

投资者常见问题-公司发展规划及拓展情况

2015年9月

目录

公司发展规划及拓展情况.....	2
1. 公司业务拓展规划?	2
2. 公司收并购是如何考虑标的物?	2
免责声明.....	3

公司发展规划及拓展情况

1. 公司业务拓展规划？

- ✓ **业务结构方面**，公司的发展要立足危废，做大做强，并逐步加大无害化处理的业务比重，在工业危废领域一定要保持龙头地位。目前公司也在介入市政项目，例如餐厨垃圾处理、填埋气发电等，和发展公司相匹配的一些市政项目。
- ✓ **业务布局方面**，目前，公司业务布局会从市场需求和环评两个角度考虑，对全国市场拓展的规划是“夯实珠三角、做大长三角、京津冀、环渤海和中西部市场。危废区域布局方面，在工业重镇充分布局。长三角地区，江苏在昆山和沿海固废项目基础上，2015年底完成3~4个点的布局。浙江从嘉兴德达出发，2015年有望完成3个点的布局。2016年中，江西项目建成，作为唯一一家省级危废中心，布局会辐射全省，市场预期很好。公司在湖北、河北已有项目落地、后续可能还会有其他项目形成。山东的布局也在密集推进。在广东地区，除了新收购的珠海外，还会继续加大无害化处置项目的拓展。未来，我们将透过外延式扩张模式加大拓展力度，重点拓展江苏省、浙江省、山东省、河北省等区域，而迈出坚实的一步。
- ✓ **产能规划方面**，公司计划未来5年，工业危废处理产能达到约350万吨，较2015年产能翻两番。

2. 公司收并购是如何考虑标的物？

- ✓ 寻找优质的标的公司进行收并购是公司开拓业务及市场较为常用的方式。通过收并购能够快速补充公司产能资质，快速切入当地危废市场，同时公司拥有良好的品牌优势和资深的经验优势，可帮助被收购企业实现更好的发展，形成大规模、广区域的协同效应。
- ✓ 公司并购项目主要考虑以下几个因素：
 - 标的公司已获取的资质能力；
 - 标的公司所占有的市场份额及客户基础，当地市场规范性及政府的监管力度等方面；
 - 标的公司未来发展能力，即标的公司未来处理能力能否扩充；
 - 标的公司经营业务与公司战略发展的契合度以及与公司现有业务的协同性。

免责声明

- ✓ 此等资料由东江环保股份有限公司（“东江环保”）编制，其中内容并未经过独立查证。对于此等数据中所发表或包含的信息或意见是否公平、准确、完整或正确，没有任何明确或隐含的声明或保证，贵方亦不应对之加以依赖。此等资料并非拟提供有关东江环保财务或前景的完全或全面分析，贵方亦不可依赖此等材料作为提供上述分析。东江环保或其各自的董事、高级管理人员、员工、关联公司、顾问或代表，均不会对使用此材料中所发表或包含的任何信息或意见而发生的任何损失，或以其他方式与之有关而发生的损失，承担任何责任。
- ✓ 此等资料中所发表或包含的任何信息可在无须发出任何通知的情况下而更改，而且概不保证其内容的准确性。
- ✓ 此等资料仅供参考之用，不构成购买或认购证券的邀请或要约或其任何部分。